

Zum Vertrieb und zur Weiterentwicklung des neuen Geschäftsfeldes HR Solutions suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und erfahrenen



Sales Professional (m/w)

**mit hoher Affinität zu den Themengebieten
Human Resources und Change Management**

Ingeus ist ein internationales Unternehmen im Bereich Personalmanagement mit über 1.600 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. 1989 in Australien gegründet, unterhält Ingeus heute über 100 Vermittlungsbüros in zehn Ländern. Der Schwerpunkt unserer Arbeit liegt im Bereich Fallmanagement und Arbeitsvermittlung. Parallel bauen wir neue Geschäftsfelder auf und bieten Unternehmen Lösungen in Personalfragen.

Diese spannenden Aufgaben erwarten Sie:

- Kundenakquisition und -betreuung mit allen Aspekten, inklusive Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Vertrieb maßgeschneiderter HR-Lösungen für unsere Kunden
- Durchführung selbständiger Marktrecherchen und -analysen sowie Mitwirkung bei der Konzeption und Durchführung von Marketingaktivitäten deutschlandweit
- Ansprechpartner für unsere Kunden, unter anderem für Personalentscheider, Unternehmensleiter, Fachbereichsleiter und Betriebsräte
- Sie arbeiten in einem interdisziplinären Team und berichten an den Geschäftsführer

Sie qualifizieren sich hierfür durch:

- Nachgewiesene Abschlussstärke, Begeisterung und Leidenschaft für den Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Personal und Vertrieb (idealerweise in einem Personalberatungsunternehmen)
- Fundierte Markt-, Branchen- und Wettbewerbskenntnisse sowie weitreichende Netzwerkkontakte
- Einen Hochschulabschluss oder einen anderen Nachweis darüber, dass Sie intellektuell in der Lage sind, komplexe Prozesse zu überblicken und erfolgreich abzuschließen
- Sehr ausgeprägte Reisebereitschaft (80%)
- Sicheres Auftreten bei allen Anlässen sowie ausgezeichnetes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift
- Sehr gute Englischkenntnisse

Unser bemerkenswerter Erfolg kommt nicht von ungefähr. Wir haben strenge Leistungsvorgaben und verlangen außerordentliches Engagement. Wir versprechen Ihnen dafür höchst interessante Herausforderungen und alles andere als Alltagsroutine.

Bitte schicken Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins bis spätestens **5. Februar 2012** an:
karriere@ingeus.de (im PDF-Format, nicht größer als 3 MB) oder per Post an
Frau Anke Führlein, Ingeus GmbH, Bahnhofstraße 11, 90402 Nürnberg.