



**DAS INTERESSIERT MICH**  
Neigungen Hobbies Berufung

**DAS KANN ICH**  
Fähigkeiten  
Kompetenzen  
Erfahrungen



**DAS BIN ICH**  
Persönlichkeit  
Eigenschaften  
Charakter

**DAS IST MIR WICHTIG**  
Bedürfnisse Werte Wünsche

### **Ingeus GmbH - Coburg**

Max-Böhme-Ring 1 • 96450 Coburg  
Tel. 09561 – 40 133 - 10  
coburg@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sprechen:  
Englisch, Polnisch und Russisch.

### **Ingeus GmbH - Nürnberg**

Bahnhofstraße 11 • 90402 Nürnberg  
Tel. 0911 - 21667 - 0  
nuernberg@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sprechen:  
Arabisch, Englisch, Kurdisch, Russisch, Spanisch,  
Türkisch und Ukrainisch.

Im Interesse einer besseren Lesbarkeit verwenden wir in diesem Flyer die männliche Form.



## **Existenzgründer-Coaching**

Förderung über AVGS MAT nach § 45 SGB III durch  
Ihr Jobcenter bzw. Ihre Agentur für Arbeit möglich.



## DARUM GEHT ES



### SIE WOLLEN DEN SCHRITT IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT WAGEN UND WISSEN ABER NICHT WIE?

- Sie haben eine Geschäftsidee und benötigen Unterstützung bei der Entwicklung eines Geschäftskonzepts?
- Sie haben Fragen rund um das Thema Existenzgründung und Selbstständigkeit?

Mit „ExiCo“ unterstützen wir Sie durch individuelle Maßarbeit im Einzelcoaching auf Ihrem Weg in die Existenzgründung.

Unsere erfahrenen Existenzgründungsberater/innen unterstützen Sie gerne bei jedem Ihren Schritten in die Selbstständigkeit.

## DAS BIETEN WIR IHNEN



### DER WEG ZUM BUSINESSPLAN

- Geschäftsidee & Gründerprofil analysieren
- Rechtsformen & Rechtsfragen
- Buchhaltung, Steuern & Versicherungen
- Fahrplan in die Selbstständigkeit erstellen

### MARKTANALYSE, MARKETING & FINANZIERUNG

- Methoden der Informationsbeschaffung
- Marketingstrategie entwickeln:
  - Wer ist meine Zielgruppe?
  - Branchen- & Standortanalyse
- Den richtigen Finanzpartner ermitteln
- Vorbereitung auf Finanzierungsgespräche
- Außendarstellung des Unternehmens

### VERTRIEB & NETWORKING

- Unterstützung bei der Entwicklung einer Vertriebsstrategie:
  - Kundengewinnung, Kundenbeziehung
  - Preisstrategie
  - Vertriebskanäle
- Aufbau & Erhalt eines Netzwerks

## DER ABLAUF



**PROGRAMMDAUER** *max. 16 Wochen*

### PHASE 1: ERSTE SCHRITTE *ca. 8 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

### PHASE 2: MARKETING *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

### PHASE 3: VERTRIEB *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

