



DAS INTERESSIERT MICH
Neigungen Hobbies Berufung

DAS KANN ICH
Fähigkeiten
Kompetenzen
Erfahrungen



DAS BIN ICH
Persönlichkeit
Eigenschaften
Charakter

DAS IST MIR WICHTIG
Bedürfnisse Werte Wünsche

Ingeus GmbH - Coburg

Max-Böhme-Ring 1 • 96450 Coburg
Tel. 09561 – 40 133 - 10
coburg@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sprechen:
Englisch, Polnisch und Russisch.

Ingeus GmbH - Nürnberg

Bahnhofstraße 11 • 90402 Nürnberg
Tel. 0911 - 21667 - 0
nuernberg@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sprechen:
Arabisch, Bulgarisch, Englisch, Kurdisch, Rumänisch,
Russisch, Spanisch, Türkisch und Ukrainisch.

Im Interesse einer besseren Lesbarkeit verwenden
wir in diesem Flyer die männliche Form.



Existenzgründer-Coaching

Förderung über AVGS MAT nach § 45 SGB III durch
Ihr Jobcenter bzw. Ihre Agentur für Arbeit möglich.



DARUM GEHT ES



SIE WOLLEN DEN SCHRITT IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT WAGEN UND WISSEN ABER NICHT WIE?

- Sie haben eine Geschäftsidee und benötigen Unterstützung bei der Entwicklung eines Geschäftskonzepts?
- Sie haben Fragen rund um das Thema Existenzgründung und Selbstständigkeit?

Mit „ExiCo“ unterstützen wir Sie durch individuelle Maßarbeit im Einzelcoaching auf Ihrem Weg in die Existenzgründung.

Unsere erfahrenen
Existenzgründungsberater/innen
unterstützen Sie gerne bei jedem
Ihren Schritten in die
Selbstständigkeit.

DAS BIETEN WIR IHNEN



DER WEG ZUM BUSINESSPLAN

- Geschäftsidee & Gründerprofil analysieren
- Rechtsformen & Rechtsfragen
- Buchhaltung, Steuern & Versicherungen
- Fahrplan in die Selbstständigkeit erstellen

MARKTANALYSE, MARKETING & FINANZIERUNG

- Methoden der Informationsbeschaffung
- Marketingstrategie entwickeln:
 - Wer ist meine Zielgruppe?
 - Branchen- & Standortanalyse
- Den richtigen Finanzpartner ermitteln
- Vorbereitung auf Finanzierungsgespräche
- Außendarstellung des Unternehmens

VERTRIEB & NETWORKING

- Unterstützung bei der Entwicklung einer Vertriebsstrategie:
 - Kundengewinnung, Kundenbeziehung
 - Preisstrategie
 - Vertriebskanäle
- Aufbau & Erhalt eines Netzwerks

DER ABLAUF



PROGRAMMDAUER *max. 16 Wochen*

PHASE 1: ERSTE SCHRITTE *ca. 8 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

PHASE 2: MARKETING *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

PHASE 3: VERTRIEB *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

