



DAS INTERESSIERT MICH
Neigungen Hobbies Berufung

DAS KANN ICH
Fähigkeiten
Kompetenzen
Erfahrungen



DAS BIN ICH
Persönlichkeit
Eigenschaften
Charakter

DAS IST MIR WICHTIG
Bedürfnisse Werte Wünsche

ingeus GmbH - Berlin Mitte

Albrechtstraße 10f • 10117 Berlin
Tel. 030-7001427-26 • Fax. 030-7001427-25
individual@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiter*innen sprechen:
Deutsch, Englisch, Persisch, Russisch und Türkisch.

ingeus GmbH - Berlin Reinickendorf

Holzhauser Straße 9 • 13509 Berlin
Tel. 030-7262193-0 • Fax. 030-7262193-10
reinickendorf@ingeus.de

Unsere Mitarbeiter*innen sprechen:
Arabisch, Bulgarisch, Deutsch, Englisch,
Griechisch, Italienisch, Polnisch, Russisch,
Spanisch und Türkisch.

ingeus GmbH - Köln

Kleine Sandkaul 5 • 50667 Köln
Tel. 0221-22738-0
koeln@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiter*innen sprechen:
Arabisch, Deutsch, Englisch, Persisch, Russisch und
Spanisch.

ingeus GmbH - Köln Porz-Eil

Frankfurter Str. 720-726 • Haus-1/ 2. OG A
51145 Köln • Tel. 02203-90217-0
koeln-eil@ingeus.de • www.ingeus.de

Unsere Mitarbeiter*innen sprechen:
Deutsch und Englisch,

Im Interesse einer besseren Lesbarkeit verwenden
wir in diesem Flyer die männliche Form.



Existenzgründer-Coaching

Förderung über AVGS MAT nach § 45 SGB III durch
Ihr Jobcenter bzw. Ihre Agentur für Arbeit möglich.



DARUM GEHT ES



SIE WOLLEN DEN SCHRITT IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT WAGEN UND WISSEN ABER NICHT WIE?

- Sie haben eine Geschäftsidee und benötigen Unterstützung bei der Entwicklung eines Geschäftskonzepts?
- Sie haben Fragen rund um das Thema Existenzgründung und Selbstständigkeit?

Mit „ExiCo“ unterstützen wir Sie durch individuelle Maßarbeit im Einzelcoaching auf Ihrem Weg in die Existenzgründung.

Unsere erfahrenen Existenzgründungsberater/innen unterstützen Sie gerne bei jedem Ihren Schritten in die Selbstständigkeit.

DAS BIETEN WIR IHNEN



DER WEG ZUM BUSINESSPLAN

- Geschäftsidee & Gründerprofil analysieren
- Rechtsformen & Rechtsfragen
- Buchhaltung, Steuern & Versicherungen
- Fahrplan in die Selbstständigkeit erstellen

MARKTANALYSE, MARKETING & FINANZIERUNG

- Methoden der Informationsbeschaffung
- Marketingstrategie entwickeln:
 - Wer ist meine Zielgruppe?
 - Branchen- & Standortanalyse
- Den richtigen Finanzpartner ermitteln
- Vorbereitung auf Finanzierungsgespräche
- Außendarstellung des Unternehmens

VERTRIEB & NETWORKING

- Unterstützung bei der Entwicklung einer Vertriebsstrategie:
 - Kundengewinnung, Kundenbeziehung
 - Preisstrategie
 - Vertriebskanäle
- Aufbau & Erhalt eines Netzwerks

DER ABLAUF



PROGRAMMDAUER *max. 16 Wochen*

PHASE 1: ERSTE SCHRITTE *ca. 8 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

PHASE 2: MARKETING *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

PHASE 3: VERTRIEB *ca. 4 Wochen*

- Einzelcoaching
- 2 Präsenztage à 3 UE / Woche

